

ОАО «Гомельтранснефть Дружба» сообщает о проведении переговоров с проведением процедуры улучшения предложения для переговоров по закупке железобетонных изделий (ограждения).

Организатор переговоров:

ОАО «Гомельтранснефть Дружба»,

246022, Республика Беларусь, г. Гомель, ул. Артиллерийская, 8А, тел. (0232) 34-42-04, факс (0232) 34-48-73

e-mail: [zakupki@transoil.gomel.by](mailto:zakupki@transoil.gomel.by)

УНП 400051494, ОКПО 001393303000

IBAN BY67BARB30124802700200000000 в ОАО «Белагропромбанк», ВІС

BARBВY2Х г. Минск, пр. Жукова, 3,

IBAN BY34PJCB30124002921000000933 в ОАО «Приорбанк, ВІС PJCBВY2Х, 220002, г. Минск, ул. В.Хоружей, 31-А

Контакты, дополнительные разъяснения, консультации:

по процедуре проведения переговоров – Буланов Анатолий Анатольевич, ведущий инженер группы комплектации оборудованием и материалами в строительстве отдела МТС, тел: +375 232 797-385;

по техническим вопросам – Бруснев Владислав Андреевич, инженер производственно-технического отдела, тел.+375 232 797-345.

1. Предмет заказа:

Железобетонные изделия:

панель ограждения ПО 40.25.16-1 F150 Серия БЗ.017.1-4.03 в количестве 96 шт.;

фундаменты оград ФО 9.7.5 Серия БЗ.017.1-4.03 – в количестве 110 шт.

Товар должен быть поставлен в соответствии с техническими характеристиками согласно технического задания (Приложение 1 к документации для переговоров).

Характеристики предмета закупки должны соответствовать требованиям стандарта «Серия БЗ.017.1-4.03. Ограждения площадок и участков предприятий, зданий и сооружений. Выпуск 1. Изделия оград железобетонные. Рабочие чертежи» (утверждён: УП Институт БелНИИС приказом от 01.09.2003 №77-П).

Допускается иная маркировка предмета закупки с неизменными требованиями по техническим характеристикам и морозостойкости.

Закупаемый товар предназначен для комплектации объекта: «Модернизация ограждения ремонтной базы филиала «ЦБПО» в аг. Бобовичи, ул. Дружбы, 8а».

2. Цена предмета заказа, применяемая в качестве стартовой (ориентировочная стоимость) всего объема товара на основании ответов потенциальных поставщиков (производителей), определяется согласно маркетинговым исследованиям и составляет 51 517,01 белорусских рублей с НДС 20% (1392,35 базовых величин).

Ориентировочная стоимость включает расходы на транспортировку на склад Покупателя, уплату налогов, сборов и других обязательных платежей.

Процедура улучшения предложения проводится в соответствии с документацией для переговоров.

Срок поставки товара – в течение 30 календарных дней с даты заключения договора.

Условия поставки товара: склад Покупателя по адресу: Республика Беларусь, Гомельская обл., Гомельский р-н, агрогородок Бобовичи, Центральный склад ОАО «Гомельтранснефть Дружба» для резидентов Республики Беларусь;

ДАР Бобовичи - склад Покупателя по адресу: Республика Беларусь, Гомельская обл., Гомельский р-н, агрогородок Бобовичи, Центральный склад ОАО «Гомельтранснефть Дружба» (в толковании Инкотермс-2020) - для нерезидентов Республики Беларусь.

3. Документация для переговоров размещается в свободном доступе на информационном сайте [www.icetrade.by](http://www.icetrade.by) информационного республиканского унитарного предприятия «Национальный центр маркетинга и конъюнктуры цен» и сайте общества [www.transoil.by](http://www.transoil.by).

4. Предоставление обеспечения предложений не требуется.

5. Участник представляет предложение в одном экземпляре в запечатанном конверте, документы, требующие подписи участника переговоров, должны быть подписаны руководителем или лицом, уполномоченным им (кроме нотариально заверенных). В том случае, если предложение или иные документы (копии) подписаны (заверены) представителем участника, не являющимся его руководителем, необходимо приложить доверенность на право подписания указанных документов. Подпись документов при помощи факсимиле не допускается.

На конверте указывается: адрес заказчика (организатора переговоров); название организации-участника, ее адрес, телефон, факс, электронная почта, название предмета заказа, по которому проводятся переговоры (**«Переговоры. Железобетонные изделия»**) и наносится надпись: **«Не вскрывать до заседания конкурсной комиссии»**.

Предложение участника, а также вся корреспонденция и документация, связанная с проведением переговоров, должны быть составлены на русском или белорусском языке.

Предложение для переговоров и другие документы, представленные участником, могут быть составлены на иностранном языке при условии, что к ним будет прилагаться их точный перевод на русский или белорусский язык. Организатор переговоров вправе потребовать предоставления нотариально заверенного их точного перевода на русский или белорусский язык. В этом случае преимущество будет иметь переведенная версия.

6. Участники предоставляют предложения для переговоров с даты и времени получения приглашения до даты и времени окончания приема предложений – до **12.00** часов (время белорусское) **26.09.2023**. Место подачи предложений: г. Гомель, ул. Артиллерийская 8А, ОАО «Гомельтранснефть»

Дружба». Предложение должно быть представлено по почте либо нарочным до указанного выше времени, с обязательной регистрацией (отметкой в получении) в каб. 204 по адресу организатора переговоров.

7. Дата и время проведения процедуры вскрытия конвертов с предложениями - **26.09.2023 14:00** (время белорусское). Место проведения процедуры вскрытия конвертов с предложениями: в каб. 506 по адресу организатора переговоров.

Дата проведения процедуры улучшения предложения и подведения итогов будет сообщаться дополнительно, в пределах установленного организатором переговоров срока действия предложения для переговоров.

8. Критерии, в соответствии с которыми определяется победитель переговоров.

К оценке допускаются предложения участников, соответствующие требованиям, установленным в документации для переговоров. Оценка предложений участников переговоров проводится по результатам проведения процедуры улучшения предложений для переговоров.

**При проведении процедуры переговоров преференциальная поправка не применяется.**

**Критерий оценки предложений:**

При соответствии предложения требованиям, установленным в документации для переговоров:

- **наименьшая цена предложения** с учетом расходов на перевозку, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и иных платежей - удельный вес 100%.

В случае если в процедуре закупки принимают участие участники, в отношении которых применяются различные системы налогообложения, цены предложений претендентов процедуры закупки будут сравниваться без учета налога на добавленную стоимость, если иное не предусмотрено законодательством.

По результатам оценки предложений для переговоров (с учетом критерия оценки) первое место присваивается участнику с наименьшей ценой предложения, остальные места распределяются между участниками в порядке увеличения цены предложения.

9. Договор заключается по результатам проведения процедуры переговоров - не позднее 20 рабочих дней с даты утверждения протокола о проведении переговоров.

Проект договора прилагается к документации для переговоров (Приложение 2).

В заключаемый договор включаются существенные условия, сформированные по результатам проведения процедуры переговоров. Победитель не вправе требовать включения в договор условий, не являющихся предметом рассмотрения в процедуре закупки и не включенных им в состав предложения.

При заключении договора в него могут быть внесены по взаимному согласию сторон отдельные условия, которые не были предметом рассмотрения на процедуре переговоров, но не изменяющие их существенных условий.

Срок действия договора определяется Организатором и победителем переговоров в договоре при его подписании.

10. Организатор переговоров вправе отменить проводимую процедуру переговоров на любом этапе до выбора победителя.

Процедура переговоров признается не состоявшейся в случаях, если:

- организатором переговоров при обязательном соответствующем письменном обосновании не утвержден протокол заседания комиссии по выбору победителя процедуры переговоров;
- отклонены все предложения, как не соответствующие требованиям документации для переговоров;
- победитель процедуры переговоров отказался от заключения договора и организатором переговоров не предложено заключить договор второму по показателям после победителя процедуры переговоров участнику;
- победитель процедуры переговоров, а также второй по показателям после него участник отказались от заключения договора;
- не подано ни одного предложения на процедуру переговоров.