

ОАО «Гомельтранснефть Дружба» сообщает о проведении переговоров без предварительного квалификационного отбора участников с проведением процедуры улучшения предложения для переговоров по закупке клапанов (затворов) обратных

Организатор переговоров:

ОАО «Гомельтранснефть Дружба»,

246022, Республика Беларусь, г. Гомель, ул. Артиллерийская, 8А

тел. (0232) 70-07-48, факс (0232) 79-79-93

e-mail: zakupki@transoil.gomel.by

УНП 400051494, ОКПО 001393303000

IBAN BY14BPSB30125555550009330000 в Региональной Дирекции №300 по

Гомельской области ОАО "БПС-Сбербанк", BIC BPSBBY2X,

г.Гомель, ул.Крестьянская,29а

IBAN BY34PJCB30124002921000000933 в ОАО «Приорбанк» ЦБУ 400, BIC

PJCBBY2X, г. Гомель, ул. Красноармейская,3а

Контакты, дополнительные разъяснения, консультации:

по процедуре проведения переговоров – Воронович Елена Михайловна, экономист отдела МТС, тел. +375 232 79-79-73;

по техническим вопросам – Теленченко Сергей Антонович, ведущий инженер отдела главного механика, тел. +375 232 79-72-64.

1. Лот №1 Запорная арматура - клапан (затвор) обратный class 400 DN800 PN68 с демпферным устройством в количестве 4шт. и клапан (затвор) обратный class 400 DN800 PN68 без демпферного устройства в количестве 1шт. Весь объем закупки товара является неделимым лотом. Товар должен соответствовать требованиям и быть поставлен в объеме согласно техническому заданию (Приложение №1). К рассмотрению принимаются предложения только на поставку всего объема товара по каждому лоту.

Лот №2 Запорная арматура - клапан (затвор) обратный class150 DN500 PN16 фланцевый КО 500.16.3311 (или аналог) в комплекте с ответными фланцами (КОФ), прокладками и деталями крепежа в количестве 2 шт. Весь объем закупки товара является неделимым лотом. Товар должен соответствовать требованиям и быть поставлен в объеме согласно техническому заданию (Приложение №2). К рассмотрению принимаются предложения только на поставку всего объема товара по каждому лоту.

2. Цена предмета заказа, применяемая в качестве стартовой (ориентировочная стоимость всего объема товара на основании ответов потенциальных поставщиков (производителей), определяется согласно маркетинговым исследованиям и составляет:

Лот №1 469 123,73 BYN с НДС 20% (17374,9 б.в.), включая расходы на транспортировку на склад Покупателя, уплату налогов, сборов и других обязательных платежей.

Лот №2 28 794,30 BYN с НДС 20% (1066,4 б.в.), включая расходы на транспортировку на склад Покупателя, уплату налогов, сборов и других обязательных платежей.

Процедура улучшения предложения проводится в соответствии с документацией для переговоров.

Предполагаемый срок поставки: Лот №1 – в течение 120 календарных дней с даты заключения договора. Лот №2 – в течение 90 календарных дней с даты заключения договора.

3. Документация для переговоров размещается в свободном доступе на информационном сайте www.icetrade.by информационного республиканского унитарного предприятия «Национальный центр маркетинга и конъюнктуры цен» и сайте общества www.transoil.by.

4. Предоставление обеспечения предложений не требуется.

5. Участник представляет предложение в одном экземпляре в запечатанном конверте, документы, требующие подписи участника переговоров, должны быть подписаны руководителем или лицом, уполномоченным им (кроме нотариально заверенных). В том случае, если предложение или иные документы (копии) подписаны (заверены) представителем участника, не являющимся его руководителем, необходимо приложить доверенность на право подписания указанных документов.

На конверте указывается: адрес заказчика (организатора переговоров); название организации-участника, ее адрес, телефон, факс, электронная почта, название предмета заказа, по которому проводятся переговоры **«Переговоры. Закупка запорной арматуры» (с указанием номера лота)** и наносится надпись: **«Не вскрывать до заседания конкурсной комиссии»**.

Предложение участника, а также вся корреспонденция и документация, связанная с проведением переговоров, должны быть составлены на русском или белорусском языке.

Предложение для переговоров и другие документы, представленные участником, могут быть составлены на иностранном языке при условии, что к ним будет прилагаться их точный перевод на русский или белорусский язык. Организатор переговоров вправе потребовать предоставления нотариально заверенного их точного перевода на русский или белорусский язык. В этом случае преимущество будет иметь переведенная версия.

6. Участники предоставляют предложения для переговоров с даты и времени получения приглашения до даты и времени окончания приема предложений – до **13.30** часов (время белорусское) **25.05.2020**. Место подачи предложений: г. Гомель, ул. Артиллерийская 8А, ОАО «Гомельтранснефть Дружба». Предложение должно быть представлено по почте либо нарочным до указанного в приглашении времени проведения переговоров, с обязательной регистрацией (отметкой в получении) в каб. 502 по адресу организатора переговоров.

7. Дата и время проведения процедуры вскрытия конвертов с предложениями - **25.05.2020 14:00** (время белорусское). Место проведения

процедуры вскрытия конвертов с предложениями: в каб. 508 по адресу организатора переговоров.

Дата проведения процедуры улучшения предложения и подведения итогов будет сообщаться дополнительно, в пределах установленного организатором переговоров срока действия предложения для переговоров.

8. Критерии, в соответствии с которыми определяется победитель переговоров.

К оценке допускаются предложения участников, соответствующие требованиям, установленным в документации для переговоров. Оценка предложений участников переговоров проводится по результатам проведения процедуры улучшения предложений для переговоров.

При проведении процедуры переговоров преференциальная поправка не применяется.

Критерий оценки предложений:

При соответствии предложения требованиям, установленным в документации для переговоров:

- **наименьшая цена предложения** с учетом расходов на перевозку, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и иных платежей - удельный вес 100%.

В случае если в процедуре закупки принимают участие участники, в отношении которых применяются различные системы налогообложения, цены предложений претендентов процедуры закупки будут сравниваться без учета налога на добавленную стоимость, если иное не предусмотрено законодательством.

По результатам оценки предложений для переговоров (с учетом критерия оценки) первое место присваивается участнику с наименьшей ценой предложения, остальные места распределяются между участниками в порядке увеличения цены предложения.

9. Договор заключается по результатам проведения процедуры переговоров - не позднее 20 рабочих дней с даты утверждения протокола о проведении переговоров.

Проект договора прилагается к документации для переговоров (Приложение 2).

В заключаемый договор включаются существенные условия, сформированные по результатам проведения процедуры переговоров. Победитель не вправе требовать включения в договор условий, не являющихся предметом рассмотрения в процедуре закупки и не включенных им в состав предложения.

При заключении договора в него могут быть внесены по взаимному согласию сторон отдельные условия, которые не были предметом рассмотрения на процедуре переговоров, но не изменяющие их существенных условий.

Срок действия договора определяется Организатором и победителем переговоров в договоре при его подписании.

10. Организатор переговоров вправе отменить проводимую

процедуру переговоров на любом этапе до выбора победителя. **Процедура переговоров признается не состоявшейся в случаях, если:**

- организатором переговоров при обязательном соответствующем письменном обосновании не утвержден протокол заседания комиссии по выбору победителя процедуры переговоров;
- отклонены все предложения, как не соответствующие требованиям документации для переговоров;
- победитель процедуры переговоров отказался от заключения договора и организатором переговоров не предложено заключить договор второму по показателям после победителя процедуры переговоров участнику;
- победитель процедуры переговоров, а также второй по показателям после него участник отказались от заключения договора;
- не подано ни одного предложения на процедуру переговоров.