

ОАО «Гомельтранснефть Дружба» сообщает о проведении переговоров без предварительного квалификационного отбора участников с проведением процедуры улучшения предложений для переговоров на закупку по ЛОТу №1 агрегатов электронасосных полупогружных типа ВНД 25/20 (или аналог) для комплектации объектов строительства «Реконструкция РВЖ-30000 м³ №1 ЛПДС «Полоцк», «Реконструкция РВЖ-30000 м³ №4 ЛПДС «Полоцк», «Реконструкция РВЖ-30000 м³ №6 ЛПДС «Полоцк», по ЛОТу №2 агрегата полупогружного вертикального электронасосного серии ВНД (высоконапорный) 12,5/250 (или аналог) для комплектации объекта строительства «Модернизация площадки камеры приёма внутритрубных устройств и узлов задвижек подводного перехода магистрального нефтепровода «Унеча-Мозырь» через реку Сож км 156»

Организатор переговоров:

ОАО «Гомельтранснефть Дружба»,
246022, Республика Беларусь, г. Гомель, ул. Артиллерийская, 8 А
тел. (0232) 34 42 04, факс (0232) 34 84 99
e-mail: zakupki@transoil.gomel.by

УНП 400051494, ОКПО 001393303000
IBAN BY67BAPB30124802700200000000

в ОАО «Белагропромбанк», ВИС BAPBВY2X, г. Минск, пр. Жукова, 3,
IBAN BY34PJCB30124002921000000933 в ОАО «Приорбанк»
ЦБУ 400, ВИС PJCBВY2X, г. Гомель, ул. Красноармейская, 3а

Контакты, дополнительные разъяснения, консультации:

по процедуре проведения переговоров – Мажак Василий Иванович,
инженер ГКОиМС ОМТС, тел: +375 232 79 79 34;

по техническим вопросам – Улицкий Артём Сергеевич, инженер ОГМ,
тел. +375 232 79 73 26.

1. ЛОТ №1 Агрегат электронасосный полупогружной типа ВНД 25/20 (или аналог) в комплекте с электродвигателем, ответными фланцами, прокладками и деталями крепежа в количестве 3 шт.

Весь объем закупки товара является неделимым ЛОТом.

Товар должен быть поставлен с характеристиками и в объеме согласно техническому заданию (Приложение №1).

ЛОТ №2 Агрегат полупогружной вертикальный электронасосный серии ВНД (высоконапорный) 12,5/250 (или аналог) в комплекте с электродвигателем, ответными фланцами, прокладками и деталями крепежа в количестве 1 шт.

Весь объем закупки товара является неделимым ЛОТом.

Товар должен быть поставлен с характеристиками и в объеме согласно техническому заданию (Приложение №2).

Закупка проводится комплектно по каждому ЛОТу. Не допускается предоставление предложений на частичную поставку товара по ЛОТу (ЛОТам).

2. Цена предмета заказа, применяемая в качестве стартовой (ориентировочная стоимость всего объема товара на основании ответов потенциальных поставщиков (производителей), определяется согласно маркетинговым исследованиям и составляет:

- по ЛОТу №1 784 800,00 руб. РБ с НДС 20% (24 525,0 б.в.), включая расходы на доставку товара на склад Покупателя, уплату налогов, сборов и других обязательных платежей;

- по ЛОТу №2 218 484,47 руб. РБ с НДС 20% (6 827,64 б.в.), включая расходы на доставку товара на склад Покупателя, уплату налогов, сборов и других обязательных платежей.

Процедура улучшения предложения проводится в соответствии с документацией для переговоров.

Срок поставки товара:

- по ЛОТу №1 – не более 220 календарных дней с даты заключения договора с правом досрочной поставки товара;

- по ЛОТу №2 – не более 240 календарных дней с даты заключения договора с правом досрочной поставки товара.

3. Документация для переговоров размещается в свободном доступе на информационном сайте www.icetrade.by информационного республиканского унитарного предприятия «Национальный центр маркетинга и конъюнктуры цен» и сайте общества www.transoil.by.

4. Предоставление обеспечения предложений не требуется.

5. Участник представляет предложение в одном экземпляре в запечатанном конверте, документы, требующие подписи участника переговоров, должны быть подписаны руководителем или лицом, уполномоченным им (кроме нотариально заверенных). В том случае, если предложение или иные документы (копии) подписаны (заверены) представителем участника, не являющимся его руководителем, необходимо приложить доверенность на право подписания указанных документов.

На конверте указывается: адрес заказчика (организатора переговоров); название организации-участника, ее адрес, телефон, факс, электронная почта, название предмета заказа, по которому проводятся переговоры **«Переговоры. Закупка агрегатов электронасосных по ЛОТу №№__»**. На конверте должна быть нанесена надпись следующего содержания: **«Не вскрывать до заседания конкурсной комиссии»**.

Предложение участника, а также вся корреспонденция и документация, связанная с проведением переговоров, должны быть составлены на русском или белорусском языке.

Предложение для переговоров и другие документы, представленные участником, могут быть составлены на иностранном языке при условии, что к ним будет прилагаться их точный перевод на русский или белорусский язык. Организатор переговоров вправе потребовать предоставления нотариально заверенного их точного перевода на русский или белорусский язык. В этом случае преимущество будет иметь переведенная версия.

6. Участники предоставляют предложения для переговоров с даты и времени получения приглашения до даты и времени окончания приема предложений – до **12.00** часов (время белорусское) **31.10.2022**. Место подачи предложений: г. Гомель, ул. Артиллерийская 8А, ОАО «Гомельтранснефть Дружба». Предложение должно быть представлено по почте либо нарочным до указанного в приглашении времени проведения переговоров, с обязательной регистрацией (отметкой в получении) в каб. 204 по адресу организатора переговоров.

7. Дата и время проведения процедуры вскрытия конвертов с предложениями - **31.10.2022 в 14:00** (время белорусское). Место проведения процедуры вскрытия конвертов с предложениями: в каб. 506 по адресу организатора переговоров.

Дата проведения процедуры улучшения предложения и подведения итогов будет сообщаться дополнительно, в пределах установленного организатором переговоров срока действия предложения для переговоров.

8. Критерии, в соответствии с которыми определяется победитель переговоров.

К оценке допускаются предложения участников, соответствующие требованиям, установленным в документации для переговоров. Оценка предложений участников переговоров проводится по результатам проведения процедуры улучшения предложений для переговоров.

При проведении процедуры переговоров преференциальная поправка не применяется.

Критерий оценки предложений:

При соответствии предложения требованиям, установленным в документации для переговоров:

- **наименьшая цена предложения** с учетом расходов на доставку товара, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и иных платежей, а также расходов на аккредитив и банковскую гарантию (в случае необходимости) - удельный вес 100%.

В случае если в процедуре закупки принимают участие участники, в отношении которых применяются различные системы налогообложения, цены предложений претендентов процедуры закупки будут сравниваться без учета налога на добавленную стоимость, если иное не предусмотрено законодательством.

По результатам оценки предложений для переговоров (с учетом критерия оценки) первое место присваивается участнику с наименьшей ценой предложения, остальные места распределяются между участниками в порядке увеличения цены предложения.

9. Договор заключается по результатам проведения процедуры переговоров - не позднее 20 рабочих дней с даты утверждения протокола о проведении переговоров.

Проект договора прилагается к документации для переговоров (Приложение 3).

В заключаемый договор включаются существенные условия,

сформированные по результатам проведения процедуры переговоров. Победитель не вправе требовать включения в договор условий, не являющихся предметом рассмотрения в процедуре закупки и не включенных им в состав предложения.

При заключении договора в него могут быть внесены по взаимному согласию сторон отдельные условия, которые не были предметом рассмотрения на процедуре переговоров, но не изменяющие их существенных условий.

Срок действия контракта (договора) определяется Организатором и победителем переговоров при его подписании.

10. Организатор переговоров вправе отменить проводимую процедуру переговоров на любом этапе до заключения договора по результатам проведения процедуры переговоров. **Процедура переговоров признается не состоявшейся в случаях, если:**

- организатором переговоров при обязательном соответствующем письменном обосновании не утвержден протокол заседания комиссии по выбору победителя процедуры переговоров;
- отклонены все предложения, как не соответствующие требованиям документации для переговоров или содержащие экономические невыгодные для заказчика условия;
- победитель процедуры переговоров отказался от заключения договора и организатором переговоров не предложено заключить договор второму по показателям после победителя процедуры переговоров участнику;
- победитель процедуры переговоров, а также второй по показателям после него участник отказались от заключения договора;
- не подано ни одного предложения на процедуру переговоров.